



Standort Bonn

Vertriebsleiter (m/w/d)

Die dtms GmbH mit Sitz in Mainz, Bonn und Hamburg ist einer der führenden Anbieter von Contact-Center-Lösungen und Customer Intelligence-Technologien im deutschsprachigen Raum.

Standort Bonn

Vertriebsleiter (m/w/d)

Die dtms GmbH gehört zu der net group Beeteiligungen GmbH & Co. KG, einem der führenden Spezialisten für Kommunikationsdienstleistungen in Deutschland. Die Unternehmensgruppe ist ein international agierender Outsourcing-Dienstleister für Mehrwertdienste, CRM-Lösungen, Billing und Debitorenmanagement, Lösungen für den Kundendialog sowie Breitband-Internet, TV und Telefonie.

Für unseren Standort in Bonn suchen wir ab sofort einen engagierten und teamorientierten **Vertriebsleiter (m/w/d)**.

Deine Aufgaben

- » Du führst ein standortübergreifendes Team aus Key Account Managern, Channel-Sales-Mitarbeitern und technischen Consultants
- » Dabei übernimmst Du die vertriebliche Verantwortung für die Gewinnung von Neukunden und entwickelst diese unter der Maßgabe der vorgegebenen unternehmerischen Zielsetzung weiter
- » Dir obliegt die Verantwortung in der Personalführung und die komplette Umsatz- und Budgetverantwortung Deines Bereichs
- » Du trägst maßgeblich dazu bei, dass Du und Dein Team Interessenten als Kunden gewinnt und diese Kundenbeziehungen vertrieblich ausbaut
- » Du steuerst unser Kunden- und Interessentenportfolio im Hinblick auf die vertrieblichen Ziele des Unternehmens und sorgst für die Umsetzung kontinuierlicher Standardprozesse in der Pflege der Kundenbeziehungen
- » Du verantwortest die permanente Entwicklung und das Coaching der zugeordneten Vertriebsmitarbeiter entsprechend der Zielvereinbarungen und Entwicklungspläne
- » Du unterstützt Dein Team, insbesondere bei Verhandlungen auf Entscheidungsebene und trägst Sorge für den erfolgreichen Abschluss

Dein Profil

- » Du hast mindestens 2-3 Jahre Berufserfahrung in der gesuchten Position, idealerweise im Vertrieb von Mehrwertdiensten und Kommunikationslösungen
- » Als empathische Führungskraft führst Du Dein Vertriebsteam motivierend und zielorientiert zum Erfolg
- » Exzellente kommunikative Fähigkeiten, eine hohe Marketingaffinität, Textstärke, ein gutes Zahlenverständnis und analytisch-konzeptionelle Fähigkeiten zeichnen Dich aus
- » Du blickst auf eigene, nachweisliche Vertriebsserfolge zurück und kannst Deine Abschlussquote eindrucksvoll unter Beweis stellen
- » Du hast Spaß an Digitalisierung und innovativen Ideen
- » Eine kunden- und lösungsorientierte und strukturierte Arbeitsweise zeichnet Dich aus
- » Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse setzen wir voraus

Wir bieten Dir

- » Attraktives Fixgehalt mit einer zusätzlichen, erfolgsabhängigen Vergütung
- » Zzgl. arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge / Absicherung von Hinterbliebenen
- » AG-Zuschuss für Dienstfahrrad & Bildschirmarbeitsplatzbrille
- » Flexible Arbeitszeiten
- » Mind. 2 Teamevents pro Jahr
- » Hohe Mitarbeiterzufriedenheit und ein angenehmes Arbeitsklima
- » Wasser, Kaffee, Obst & vieles mehr

Das ist der richtige Job für Dich?

Dann bewirb Dich bei uns – wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung. Nutze Deine Chance!

Bitte sende diese per E-Mail an

Sandra Gondesén
- Personalabteilung -

bewerbung@dtms.de
0461 / 66 280 - 411

