



Standort Bonn

Key Account Manager (m/w/d)

Direkter/Indirekter Vertrieb

Die dtms GmbH mit Sitz in Mainz, Bonn und Hamburg ist einer der führenden Anbieter von Contact-Center-Lösungen und Customer Intelligence-Technologien im deutschsprachigen Raum.

Standort Bonn

Key Account Manager (m/w/d) – Direkter/Indirekter Vertrieb

Die dtms GmbH gehört zu der net group Beteiligungen GmbH & Co. KG, einem der führenden Spezialisten für Kommunikationsdienstleistungen in Deutschland. Die Unternehmensgruppe ist ein international agierender Outsourcing-Dienstleister für Mehrwertdienste, CRM-Lösungen, Billing und Debitorenmanagement, Lösungen für den Kundendialog sowie Breitband-Internet, TV und Telefonie.

Bundesweit suchen wir für den Standort Bonn ab sofort einen engagierten und teamorientierten **Key Account Manager (m/w/d) – Direkter/Indirekter Vertrieb**.

Deine Aufgaben

- » Akquise deckungsbeitragsstarker Neukunden
- » Entwicklung von Branchen- und Key-Account-Strategien zur Neukundengewinnung
- » Identifikation und Bewertung von gegenwärtigem und zukünftigem Kundenbedarf sowie Erarbeitung entsprechender Lösungen
- » Erreichung von Deckungsbeitragszielen in der Neu- und Bestandskundenvermarktung
- » Fachübergreifende Zusammenarbeit mit diversen Abteilungen, insbesondere mit dem Produktmanagement und dem Consulting
- » Etablierung und Ausbau von Kundenbeziehungen über die relevanten Hierarchieebenen und Funktionen des Kunden hinweg
- » Professionelles Repräsentieren der dtms als innovativen Marktführer

Dein Profil

- » Abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- » Mindestens 3 – 5 Jahre Vertriebserfahrung in der IT- oder Telekommunikationsindustrie, idealerweise im Bereich Mehrwertdienste, Lösungsgeschäft oder Softwarevertrieb
- » Nachweisliche Erfolge im Vertrieb, insbesondere in der Akquise von Neukunden
- » Sehr gute Kenntnisse in Professionelle Steuerung und Reporting (Forecast und Monitoring)
- » Fähigkeit zum Lösungsverkauf, idealerweise im Umfeld von Mehrwertdiensten oder an der Schnittstelle von Telekommunikation, Software und IT
- » Fähigkeit zur Nutzenargumentation von Lösungen
- » Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- » Überzeugende und souveräne Persönlichkeit mit sicherem Auftritt

Wir bieten Dir

- » Attraktives Fixgehalt mit einer zusätzlichen erfolgsabhängigen Vergütung
- » Firmenfahrzeug, der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- » Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- » Arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge/ Absicherung von Hinterbliebenen
- » Zuschuss für Dienstfahrrad & Bildschirmbrille
- » Flexible Arbeitszeiten inkl. Remote-Arbeitsplatz
- » Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- » Hohe Mitarbeiterzufriedenheit und offene Duz-Kultur
- » Mind. 2. Firmenevents pro Jahr



Das ist der richtige Job für Dich?

Dann bewirb Dich bei uns – wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen inkl. möglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung. Nutze Deine Chance!

Bitte sende diese per E-Mail an

Sandra Gondesen
- Personalabteilung -

bewerbung@dtms.de
0461 / 66 280 - 411